



## COADE® 客户的常见问题

Intergraph® 收购了 COADE

### Q: 关于 Intergraph® 公司与 COADE® 公司的热点新闻?

**A:** 全球领先的企业工程设计软件供应商 Intergraph 公司收购了 COADE 公司, COADE 将成为 Intergraph 化工、电力和海洋 (PP&M) 部门的一部分。收购条款不便透漏。

### Q: Intergraph 公司为什么要收购 COADE 公司?

**A:** Intergraph 公司收购了全球领先的工厂设计和管道应力解决方案供应商, 扩展了 Intergraph SmartPlant® 和 SmartMarine® Enterprise 工程解决方案系列。COADE 分析解决方案进一步扩展了 Intergraph 的设计、建造和数据管理解决方案, 从而创建了一个功能强大的产品系列, 为用户提供无与伦比的功能。最后, 收购休斯敦的软件供应商也扩大了 Intergraph 的市场份额, 使之能够利用 COADE 的 CADWorx® 解决方案为小型项目提供服务。

### Q: Intergraph 公司简介?

**A:** Intergraph 及其化工、电力和海事 (PPM) 部门成立于 1969 年, 在 60 个国家拥有自己本地的支持团队, 是全球领先的企业工程软件供应商。我们致力于工厂、船舶和海上设施的设计、施工和运营。我们的客户借助 Intergraph 软件创建、管理和使用关键工程数据, 并借此提高生产能力和实现安全、清洁的运营。作为本行业的市场领先者, 我们始终致力于为工程行业创造辉煌的未来 - 就在今天。

ARC 咨询集团是一家世界领先的行业分析机构, 其 2009 年发布的全球市场分析报告指出, Intergraph 公司已经在三维工程设计软件和工艺工程设计工具 (PET) 市场位居世界第一, 并将保持这一地位直至 2013 年。

### Q: 为什么 COADE 所有者要把 COADE 公司转让给 Intergraph 公司?

**A:** COADE 公司归属于一家民营企业, 该民营企业决定将其出售。相关方希望将 COADE 及其解决方案与客户转让给一家稳定、拥有深厚的化工、电力和海事市场技术专业知识的资深公司, 而 Intergraph 公司正是理想之选。

### Q: 如果我希望针对 Intergraph 收购 COADE 对我们公司所产生的影响表达一些我个人的看法, 如何与 Intergraph 或 COADE 联系?

**A:** 请与 Intergraph 公司公关部的 John Deaver 联系: +1 404.751.2570 或 [john.deaver@intergraph.com](mailto:john.deaver@intergraph.com)。

### Q: 此项收购是否会对身为 COADE 用户的我公司产生影响?

**A:** 起初不会有什么改变。但您会逐渐发现 COADE 解决方案将与 Intergraph SmartPlant 和 SmartMarine Enterprise 解决方案不断进行集成。

### Q: 是否会对我公司现已购买的 COADE 软件继续进行维护与升级?

**A:** 是的。COADE 工程解决方案将成为 Intergraph 解决方案系列中宝贵的一员。根据我们以前的收购先例, 我们将继续投资升级这些解决方案。我们将继续开发并支持 CADWorx® 产品系列。除了去掉一个多余的财务职务外, 其他的所有 COADE 员工都保持原位, 目的是让您们继续享受到世界领先的开发与支持服务, 满足您们一直以来对 COADE 的期待。

### Q: 是否将 COADE 解决方案逐步淘汰?

**A:** 不会。Intergraph 收购 COADE 及其解决方案就是为了丰富我们的解决方案系列，而不是将它们淘汰。

**Q: COADE 解决方案是否会与 SmartPlant® 和 SmartMarine® Enterprise 进行集成?**

**A:** 是的。此项收购将世界领先的工程分析解决方案纳入到世界领先的 Intergraph 企业工厂解决方案系列中。Intergraph 具有成功地集成所收购公司技术的丰富经验，COADE 客户将受益于此。

对于 EPC 工程公司来说，设计与应力分析解决方案的进一步集成确保各工具间工程设计信息更加完整地传递。对于业主运营商来说，他们将拥有一个统一的技术供应商，可更充分地满足其工程公司在整个资产生命周期内的各种需求。

**Q: 原来的 COADE 团队是否保持不变并继续在休斯敦办公?**

**A:** 是的。

**Q: 如果我需要支持服务，我应该致电 COADE 办公室还是 Intergraph 办公室?**

**A:** 您们应拨打原来的支持服务电话——您们的经销商或 COADE 直线。随后，Intergraph 将借助其全球资源和基础设施显著改善对 COADE 客户的全球支持。这是 Intergraph 收购 COADE 后为 COADE 客户带来更大利益的价值主张之一。

**Q: 我如何提交关于 COADE 解决方案的改进方案?**

**A:** 您应与您原来的相应产品领导继续合作。

**Q: COADE 解决方案将由 Intergraph 的销售团队负责还是原有的 COADE 销售团队负责?**

**A:** 起初六个月没有任何变化，仍由原有的 COADE 销售团队负责。在我们与现有的 COADE 经销商和客户进一步将 COADE 分析解决方案与 Intergraph SmartPlant 和 SmartMarine Enterprise 解决方案集成后，我们将共同探讨如何为全部客户进一步优化销售成本和服务质量。如有任何待定变更，我们将提前与客户沟通，以便客户可以优化其业务决策。

**Q: 谁将负责组织客户活动，例如到我公司来进行产品演示?**

**A:** COADE 员工、COADE 经销商和 Intergraph 员工将负责演示活动。请您当地的销售代表联系，为您公司组织一次软件产品演示。